



Многоотраслевая деловая миссия в Киргизию: возможности для бизнеса

АО «Российский экспортный центр» приглашает к участию на многоотраслевую деловую миссию в Киргизию и предоставляет уникальные возможности для российских компаний. Это шанс установить прямые контакты, расширить рынки сбыта и укрепить международное сотрудничество. Миссия откроет новые перспективы для вашего бизнеса.



Логистика и условия участия

Место проведения
г. Бишкек, Киргизия.

Сроки проведения
11 – 12 июня 2025 года



Участие бесплатное

(компании самостоятельно оплачивают только транспортные и командировочные расходы для сотрудников компании, присутствующих на мероприятии)

Цели и задачи деловой миссии



Главная цель:

Укрепление деловых связей между
российскими и киргизскими
компаниями

Основные задачи

- Продвижение российской продукции на внешний рынок;
- Организация деловых встреч с потенциальными партнерами;
- Определение новых точек сбыта;
- Укрепление имиджа российской продукции на внешних рынках;
- Содействие дальнейшему развитию торгово-экономических связей между Россией и Киргизией.

Несколько фактов о стране



Товарооборот с РФ составляет 21.9% от общего товарооборота Киргизии (3.2 млн. долл. США)

Русский язык является официальным языком

Киргизия состоит в ЕАЭС, что предоставляет свободу движения товаров и услуг для российских товаров

Топ 5 ННЭ товаров для экспорта из России:
Черные металлы, транспортные средства, злаки, древесина, продукция АПК

Отрасли российской продукции, востребованные на рынке Киргизии

- ✓ АПК продукция
- ✓ ИТ-решения (умный город)
- ✓ Косметическая продукция
- ✓ Туризм (спортивное снаряжение, экипировка)
- ✓ Строительство (домокомплекты, смартфасады, сэндвич-панели, металлопродукции, детские игровые площадки)



Программа деловой миссии

1

В2В встречи

Встречи с потенциальными партнерами и дистрибьюторами.

2

Презентации

Представление российских компаний и их продукции.

3

Дегустация от российских АПК компаний

Приготовление блюд из российских продуктов для дегустации на открытой кухне на площадке проведения Миссии.

4

Посещение предприятий

Осмотр ключевых объектов инфраструктуры.

Финансирование и поддержка



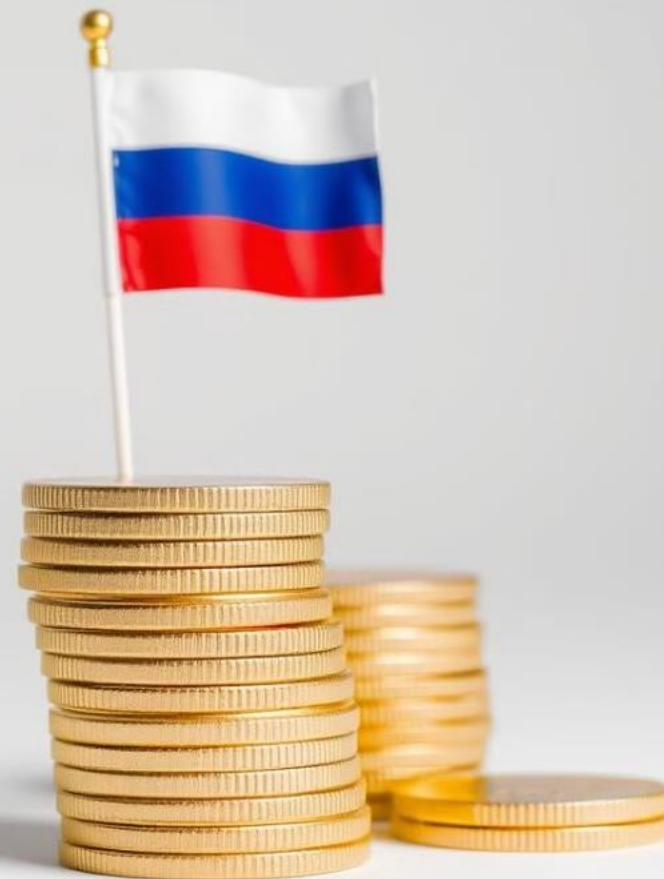
Государственные программы поддержки экспорта.

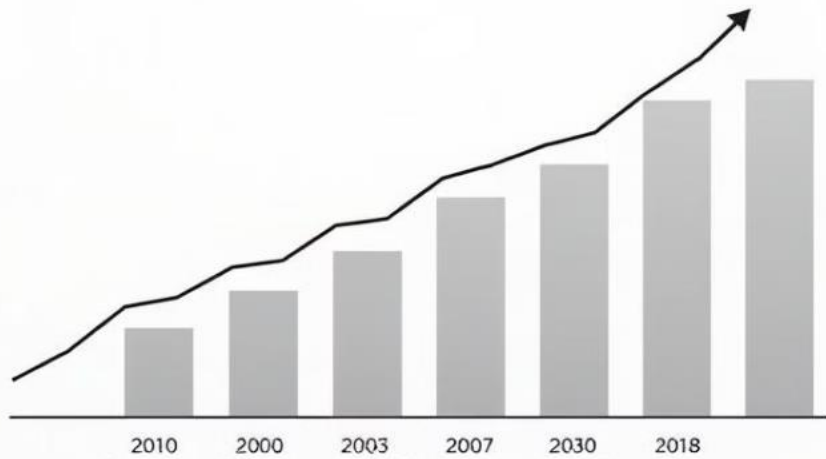


Возможности получения субсидий.



Консультации по финансированию и страхованию.





Ожидаемые результаты

1.

Новые контакты

Расширение клиентской базы.

2.

Возможные контракты

Увеличение объемов экспортных продаж.

3.

Информация

Анализ рынка Киргизии.

4.

Имидж

Укрепление бренда.

Контактная информация

Контактное лицо по вопросам организации деловой миссии:

Фидарова Светлана

fidarova@exportcenter.ru

+7 (995) 900-55-15

Контактное лицо по вопросам организации B2B встреч:

Эшба Элана

eshba@exportcenter.ru

+7 (926) 840-61-61

